

営業基礎力 アップ講座



～信頼関係を構築し、良好な取引関係を続けていくには!～

お客様から信頼を得て、良好な取引関係を続けるには、「人間関係づくり」がベースになります。今回の研修では、「人間関係づくり」のコツを理解し、営業活動に効果的に活用するポイントを学びます。そして、営業の全体像のセールスプロセスを理解するとともに、その中でも重要なスキルである「ヒアリング」と、「提案」を学び、営業としての基礎力を高めます。さらに、コミュニケーションを取る時に役立つ「ソーシャルスタイル」を理解し、営業現場で活用出来るように学びます。営業の基本を学びたい方、ヒアリングや提案に課題のある方、コミュニケーションのコツを知りたい方など、営業としての基礎力アップを図る講座になります。【参考図書「人を動かす」「セールス・アドバンテージ」D.カーネギー著 創元社版】

プログラム

- オープニング：人間関係づくりのポイント
- セールスの基本は人間関係づくり：信頼を得る
- セールスプロセス：営業の流れを知る
- ヒアリング：質問で核心に迫る
- 提案：提案ステップでクローキングに近づける
- ソーシャルスタイル：
コミュニケーションのコツを学び営業に活かす
- まとめ：コミットメント(今日から実践することの公約)

開催日時・場所

※ご都合の良い1日をお選びください。

2025年 10月15日 水 13:00～17:00
オンライン(Zoom)

2025年 10月23日 木 13:00～17:00
福岡会場 福岡銀行本店4階セミナールーム
福岡市中央区天神2-13-1

対象 営業担当者、営業の基礎を学びたい方、
営業の基礎を復習したい方

定員 会場開催 30名
オンライン開催 30名

講師プロフィール

CNGWAY
代表

アトベ サトル
跡部 覚氏

【略歴】大卒後、大手計量・計測器メーカーにて営業職に従事し、BtoB営業、管理職を経験する。その後、人々の成長をサポートする人材育成分野に転職し営業職として経験を積む。そして、2011年に100年以上にわたり世界95か国で展開する世界最古にして世界最大級の組織開発コンサルティングファームであるデール・カーネギー・トレーニングに入社。コンサルタント(セールス)として、BtoB及びBtoC営業にて力を発揮する。約10年間にわたりトップを走り続け、2018年度には、世界8位の実績にてグローバルで表彰される。また、魔法のように人の成長を促すカーネギー流トレーニングの影響を受け、トレーナー養成トレーニングを修了し、現在はデール・カーネギーの公認トレーナーでもある。2021年よりCNGWAYとして独立し、コーチングや研修コンサルタントを行いながら、その豊富な営業経験を活かしてトレーナーとしても活躍中である。【研修実績】リーダーシップトレーニング、ストレスマネジメント、ビジョン・ミッション・バリュー、人間関係構築、ソーシャルスタイル、プレゼン、フィードバックなど。【資格、学歴など】武蔵大学経済学部経済学科卒業、デール・カーネギー・トレーニング公認トレーナー、産業カウンセラー、ウェルビーイング心理教育ナビゲーター

受講料

会員：無料
非会員：1人16,500円(税込)
※非会員様は請求書を後日送付いたします。

主催

FFG経営者クラブ、福岡銀行、熊本銀行、十八親和銀行、
FFGビジネスコンサルティング

お申込み人数：全日程を通して1社2名様までの参加申込にてお願いいたします。
下記URLにアクセスの上、該当のセミナーのフォームからお申し込みください。
<https://www.ffgbc.com/seminar/>

お申込期限：各開催日の5営業日前まで

お申込み
お問い合わせ先

TEL.092-723-2241
FAX.092-721-9258

株式会社FFGビジネスコンサルティング内
FFG経営者クラブ事務局
〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1
受付時間 9:00～17:00(但し、銀行休業日は除く)

営業基礎力アップ講座 ～信頼関係を構築し、良好な取引関係を続けていくには!～

お申込み方法

1. 下記URLか右記の二次元バーコードよりアクセスの上、該当のセミナーのフォームからお申込みください。

<https://www.ffgbc.com/seminar/>

2. セミナー開催までにお申込み責任者様に「ご案内メール」をお送りします。



上記お申込みが難しい場合は、電子メールでもお受付しております。

電子メール 送信先: ffgkcj@ffgbc.com (FFG経営者クラブ事務局)

以下の情報をお送りください。

- ① 会員番号 ※ご不明な場合は未記入でも差支えございません。
- ② 貴社名
- ③ お申込み責任者様の氏名
- ④ ご参加者様の役職
- ⑤ ご参加者様の氏名(フリガナ)
- ⑥ 電話番号
- ⑦ 住所
- ⑧ お申込み責任者様のメールアドレス ※当日のご案内やZoomのURLをお送りするアドレスです。
- ⑨ ご参加をご希望のセミナー日程

ご注意事項

【会場参加の場合】

- お申込責任者さまへ電子メールにて受講票をお送りいたします。当日、受付まで必ずご持参いただき、ご提出ください。
- 当日は12時30分より受付を開始いたします。
- キャンセル・ご変更の場合は、必ずFFG経営者クラブ運営事務局(092-723-2241)までご連絡ください。
- 体調がすぐれない場合は、ご参加をお控えください。

【オンライン参加の場合】

- 受講者お1人につき、パソコン又はタブレット1台をご用意ください。
- カメラとマイクを常時オンにして参加いただく講座です。
- 1社から複数名ご参加の場合は、それぞれ別室でご受講ください。(ハウリング等を防止するため)
- 当日は12時45分までにZoomへの入室を完了ください。
- キャンセル・ご変更の場合は、必ずFFG経営者クラブ運営事務局(092-723-2241)までご連絡ください。

ご留意事項

- ※ご記入いただきました情報は、FFG経営者クラブ、福岡銀行、熊本銀行、十八親和銀行、FFGビジネスコンサルティング、CNGWAYにおいて、本セミナーの円滑な運営のためにのみ利用させていただきます。
- ※当日のセミナーの入退室管理は、FFGビジネスコンサルティングが行います。
- ※セミナーの録音、録画は固くお断りいたします。
- ※セミナーへのご参加が不相当と判断した場合には、セミナーへのご参加をお断りする場合がございます。
- ※インターネット接続にかかる通信料は受講者の負担となります。
- ※通信環境は、光回線、かつ有線で接続できるPCと環境を推奨いたします。通信環境によっては、音声・映像が途切れる等、障害が発生する可能性があります。

お申込み
お問い合わせ先

株式会社FFGビジネスコンサルティング内

FFG経営者クラブ事務局

TEL.092-723-2241

FAX.092-721-9258

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1
受付時間 9:00~17:00 (但し、銀行休業日は除く)