

くまもとの物産商談会2024

参加者の募集

参加無料



熊本の素材を活かした食品加工品、物産品の商談会(対面型、オンライン型併用)を開催します。九州内外のバイヤーを多数招へい予定ですので、販路開拓のビッグチャンスです。この機会に是非ご参加ください!

募集数 80社
申込期限 12月15日(金)
対象エリア:熊本連携中枢都市圏の構成市町村(熊本市、玉名市、山鹿市、菊池市、宇土市、宇城市、阿蘇市、合志市、美里町、玉東町、大津町、菊陽町、高森町、西原村、南阿蘇村、御船町、嘉島町、益城町、甲佐町、山都町)

日時 2024年2月27日(火)
9:30~17:00

募集対象 加工食品事業者(加工食品、調味料、飲料、酒類、パン種類、総菜、お菓子など)
工芸品製造業者(木工品、陶磁器、ガラス工芸品など)

会場 熊本城ホール
3階大会議室
熊本市中央区桜町3番40号

申込方法 申込手続等については裏面をご確認ください。
※お申込み後のキャンセルは原則としてできませんのでご了承ください。

内容 個別商談会
展示コーナー
(自社の商品、パンフレット等を設置)

参加バイヤー(予定)
●イオン九州株式会社 ●極東ファディ株式会社
●株式会社サンクゼール ●株式会社エース(北野エース)
●株式会社トーホー ●株式会社岩田屋三越 など
※一部オンラインにて参加、バイヤーの都合により参加できない可能性もございます。

事前対策セミナー
商談力・商品力向上のために!
商談の基礎知識及び対策をメインに、参加者皆様の商談力向上のサポートの為にオンラインセミナーを開催いたします。
○ 販路開拓の基礎知識
○ 商談の進め方
○ 模擬商談(模擬商談実演、フィードバック)
会場 熊本城ホールまたは自身の事務所にて(オンライン形式)
日時 2024年1月24日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)
費用 無料 **講師** 永瀬 正彦 氏

商談会後対策セミナー
商談後、バイヤーとの交渉術!
商談後のバイヤーとのやり取りは重要です。成約率向上のためのバイヤーとの向き合い方や交渉等のポイントなどオンライン形式にてセミナーを開催いたします。
○ バイヤーとの向き合い方
○ 商品ブランディングで価値をあげる
○ フォローアップで成約を勝ち取る!
会場 熊本城ホールまたは自身の事務所にて(オンライン形式)
日時 2024年3月6日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)
費用 無料 **講師** 永瀬 正彦 氏

講師プロフィール 永瀬 正彦 氏 (有)永瀬事務所 代表取締役(バイヤーズ・ガイド編集発行人)
平成11年に有限会社永瀬事務所を法人登記し取締役に就任。平成20年には、食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガイド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。日本全国を自らの足でたずね歩き、各地域の方々との出会い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをするのが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治体をまわり14週目に入っている。中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務める。



申込手続等

申込方法

- ①以下のホームページより「くまもとの物産商談会2024 エントリーシート」及び「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」をダウンロードしてください。

<https://www.ffgbc.com>

QRコードは
こちらから



※QRコードは
(株)デンソーウェーブの
登録商標です

- ②ダウンロードした各用紙に必要な事項をご入力の上、
12月15日(金)までに以下のメールアドレス宛てにご送信ください。

くまもとの物産商談会2024 事務局
E-mail:info@kumamoto2024.jp

※添付ファイルは、4MB以下をお願いします。ご不明な点は、事務局までお問い合わせください。

商談会までのスケジュール(予定)

申込期限

2023年
12月15日(金)

①参加企業の募集

- 「くまもとの物産商談会2024 エントリーシート」・「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」の両方をご送信いただいで申込完了となります。
先に「くまもとの物産商談会2024 エントリーシート」をご送信いただくことも可能ですが申込期限までに「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」をご送信ください。
- ご送信いただく「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」は、3商品までに限らせていただきます。
貴社の代表的な商品や商談予定商品の中からお選びください。
(商談会当日は、3商品以上ご持参いただいても構いません。)
- 本商談会へのご参加が不相当であると判断した場合、参加をお断りする場合がございます。

商談希望 アンケート実施

12月中旬～
1月中旬

②商談希望アンケートの実施

- バイヤー宛てに参加企業の「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)もしくは商談会シート(物産品事業者様用)」を事前送付し、商談を希望する参加企業についてアンケートを実施します。
- 参加企業宛てにバイヤーリストを送付し、商談を希望するバイヤーについてアンケートを実施します。

マッチングの実施

1月中旬～
2月上旬

③マッチング作業・商談スケジュールの作成

- 参加企業、バイヤー双方のアンケート結果をもとに、事務局にてマッチング作業を行い商談スケジュールを作成します。
- 参加企業、バイヤー双方に商談スケジュールをお送りします。
- バイヤーが欠席となる場合や商談先のご希望に添えない場合がございますので、あらかじめご了承ください。

2024年
2月27日(火)

④商談会当日

- お送りした商談スケジュールに沿って、商談を行っていただきます。

◎ご不明な点などございましたら、下記までお問い合わせください。

お問合せ先
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング TEL.092-723-2244(担当:皆川・田中)

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1 受付時間 9:00～17:00(但し、土・日・祝日は除く)