

# くまもとの物産商談会2023

## 参加者の募集

### 参加無料



熊本の素材を活かした食品加工品、物産品の商談会(対面型、オンライン型併用)を開催します。九州内外のバイヤーを多数招へい予定ですので、販路開拓のビッグチャンスです。この機会に是非ご参加ください!

※新型コロナウイルス感染症の拡大状況によっては、内容が変更となる場合がございます。

募集数 **80社**

申込期限 **1月25日(水)**

対象エリア:熊本連携中枢都市圏の構成市町村(熊本市、山鹿市、菊池市、宇土市、宇城市、阿蘇市、合志市、美里町、玉東町、大津町、菊陽町、高森町、西原村、南阿蘇村、御船町、嘉島町、益城町、甲佐町、山都町)

日時

**2023年3月2日(木)**  
9:30~17:00

会場

**熊本城ホール**  
**3階大会議室**  
熊本市中央区桜町3番40号

内容

**個別商談会、展示コーナー**  
(自社の商品、パンフレット等を設置)

募集対象

**加工食品事業者**(加工食品、調味料、飲料、酒類、パン) 種類、総菜、お菓子など  
**工芸品製造業者**(木工品、陶磁器、ガラス工芸品など)

※応募多数の場合は、主催者にて選定させていただきます。

※法人は法人登記の住所(本店又は主たる事務所の住所)、個人事業主は本社又は主たる事務所の住所が熊本連携中枢都市圏の構成市町村内であること。

申込方法

**申込手続等については裏面をご確認ください。**  
※お申込み後のキャンセルは原則としてできませんのでご了承ください。

■参加予定バイヤー一例 ※一部オンラインにて参加、バイヤーの都合により参加できない可能性もございます。

- イオン九州株式会社 ●極東ファディ株式会社 ●株式会社サンクゼール
- 株式会社JTB商事 ●株式会社博多大丸 など

### 事前対策セミナー

#### 商談力・商品力向上のために!

商談の基礎知識及び対策をメインに、参加者皆様の商談力向上のサポートの為にオンラインセミナーを開催いたします。

- コロナ禍における小売・飲食業界の動向等
- 模擬商談(模擬商談実演、フィードバック)
- 商談の進め方(オンライン対策)

**会場** 会場または自身の事務所にて(オンライン形式)  
**日時** 2023年2月8日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)  
**費用** 無料  
**講師** 永瀬 正彦氏

(有)永瀬事務所 代表取締役(バイヤーズ・ガイド編集発行人)

平成11年に有限会社永瀬事務所を法人登記し取締役就任。平成20年には、食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガイド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。日本全国を自らの足でたずね歩き、各地域の方々と出会い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをするのが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治体をまわり13週目に入っている。中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務める。



### 商談会後対策セミナー

#### 商談後、バイヤーとの交渉術!

商談後のバイヤーとのやり取りは重要です。成約率向上のためのバイヤーとの向き合い方や交渉等のポイントなどオンライン形式にてセミナーを開催いたします。

- バイヤーとの向き合い方
- 交渉方法のポイント

**会場** 会場または自身の事務所にて(オンライン形式)  
**日時** 2023年3月8日(水)13:00~ 2時間程度(休憩を挟む)  
**費用** 無料  
**講師** 堺谷 徹宏氏

グルマン・ゴーズ・トゥ・トウキョウ株式会社 代表取締役

明治大学文学部を卒業後、出版業界へ。「家庭画報のデリシャス宅配便」の編集長を12年つとめ、老舗の高質スーパー「紀ノ国屋」に転職。商品戦略室次長、商品部次長として勤務し、ギフトバイヤーとして全国をまわり、地域産品を掘り起こしてカタログで紹介・販売するだけでなく、富裕層へ向けたオリジナル商品の開発と販売にも注力。フードデザイナーとして独立後は、バイヤー・コピーライターの目線で「商品開発力アップセミナー」「オンライン商談力アップセミナー」など事業者へ向けた講演、セミナーを行っている。



※セミナー会場は決定次第お知らせいたします。

主催

熊本市

お問い合わせ先  
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング・熊本銀行(協力)

TEL.092-723-2244

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1

受付時間 9:00~17:00(但し、土・日・祝日は除く) 【担当:皆川・吉田】

# 申込手続等

## 申込方法

- ①以下のホームページより「くまもとの物産商談会2023 エントリーシート」及び「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」をダウンロードしてください。

QRコードは  
コチラから



<https://www.ffgbc.com>

検索

- ②ダウンロードした各用紙に必要な事項をご入力の上、1月25日(水)までに以下のメールアドレス宛てにご送信ください。

くまもとの物産商談会2023 事務局  
E-mail:info@kumamoto2023.jp

※添付ファイルは、4MB以下でお願いします。ご不明な点は、事務局までお問い合わせください。

## 商談会までのスケジュール(予定)

### 申込期限

2023年  
1月25日(水)

### 商談希望 アンケート実施

1月下旬～  
2月上旬

### マッチングの実施

2月上旬～  
2月中旬

3月2日(木)

### ①参加企業の募集

- 「くまもとの物産商談会2023 エントリーシート」・「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」の両方をご送信いただき、申込完了となります。  
先に「くまもとの物産商談会2023 エントリーシート」をご送信いただくことも可能ですが、申込期限までに「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」をご送信ください。
- ご送信いただく「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)又は商談会シート(物産品事業者様用)」は、3商品までに限定させていただきます。**  
貴社の代表的な商品や商談予定商品の中からお選びください。  
(商談会当日は、3商品以上ご持参いただいても構いません。)
- 本商談会へのご参加が不相当であると判断した場合、参加をお断りする場合がございます。

### ②商談希望アンケートの実施

- バイヤー宛てに参加企業の「FCP展示会・商談会シート(加工食品事業者様用)もしくは商談会シート(物産品事業者様用)」を事前送付し、商談を希望する参加企業についてアンケートを実施します。
- 参加企業宛てにバイヤーリストを送付し、商談を希望するバイヤーについてアンケートを実施します。

### ③マッチング作業・商談スケジュールの作成

- 参加企業、バイヤー双方のアンケート結果をもとに、事務局にてマッチング作業を行い商談スケジュールを作成します。
- 参加企業、バイヤー双方に商談スケジュールをお送りします。
- バイヤーが欠席となる場合や商談先のご希望に添えない場合がございますので、あらかじめご了承ください。

### ④商談会当日

- お送りした商談スケジュールに沿って、商談を行っていただきます。

◎ご不明な点などございましたら、下記までお問い合わせください。

お問い合わせ先  
(事務局)

FFGビジネスコンサルティング TEL.092-723-2244(担当:皆川・吉田)

〒810-0001 福岡市中央区天神2-13-1 受付時間 9:00～17:00(但し、土・日・祝日は除く)

## お願いとご注意 新型コロナウイルス等感染症予防および拡大防止対策について

新型コロナウイルス感染症の感染拡大防止に細心の注意をはらい実施します。ご参加の皆様におかれましても、手洗いやマスクのご準備など、感染防止策へのご理解とご協力をいただきますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。